

LC/MS Product Specialist Spain

#RM4001144

Buscamos un profesional especialista de productos LCMS dinámico y talentoso con una sólida experiencia en aplicaciones y LCMS para trabajar con una fuerza de ventas generalista experimentada y experta para maximizar nuestro negocio LCMS.

Formaría parte de un equipo europeo de especialistas en LCMS para impulsar e implementar la estrategia de crecimiento continuo del negocio de LCMS en España y Portugal. Será un actor clave en la geografía ibérica para una empresa que es líder del mercado en la entrega de tecnologías, soluciones y servicios innovadores a una amplia gama de clientes de cromatografía y espectrometría de masas.

Como candidato seleccionado, trabajará con el equipo de ventas local y la administración para impulsar el negocio de LCMS para cumplir y superar los objetivos de ventas anuales.

Entre otras funciones llevaría a cabo:

Apoyar a los equipos de ventas locales en las instalaciones de los clientes mediante presentaciones técnicas, aplicaciones y demostraciones de software.

Organizar demostraciones en el Centro de excelencia de Agilent en Alemania y realizar demostraciones locales en los sitios de los clientes.

Participar en eventos de marketing y conferencias para mostrar los productos y soluciones LCMS de Agilent a los clientes

Garantizar la satisfacción del cliente mediante la construcción y el mantenimiento de conexiones estrechas con la base de clientes y los equipos de servicio y soporte locales.

Desempeñar un papel importante en la representación de las necesidades y la evolución de los mercados en su geografía para el marketing y la I + D de Agilent en todo el mundo a través del contacto cercano con los líderes de opinión clave, la asistencia a conferencias y eventos nacionales e internacionales, manteniéndose así actualizado sobre las tendencias de la industria y las actividades del mercado y competidores.

Requisitos:

- 3-5 años de experiencia en el uso de LCMS. Se preferiría tener experiencia en aplicaciones y con ciencias aplicadas (alimentos, mercados ambientales, etc.). La experiencia en ventas es una ventaja.
- Título de 3er nivel en Química o similar, preferiblemente Licenciado / Graduado o Doctorado.
- Excelentes habilidades de comunicación y presentación en el idioma local y en inglés.
- Emprendedor motivado con impulso, energía y entusiasmo para tener éxito en este papel emocionante y desafiante

- Una mentalidad centrada en el cliente
- Dedicación completa, localizada en las areas de Madrid / Barcelona y dispuesto a viajar hasta un 50%

Para más información :

<https://recruiting.adp.com/srccar/public/RTI.home?c=2167807&d=External&r=5000639852306#/>